

Head of Commercial & Tendering

Kontaktperson:
Morten Anker Blirup

- Du leder den kommercielle motor bag fremtidens (store) projekter

Lokation:
Hovedstadsområdet

Kan du omsætte markedsindsigt, risikostyring og kalkulation til succesfulde projekter i en markedsledende koncern?

Frist:

Med reference til Senior Vice President får du ansvaret for at samle og videreudvikle tre centrale spor i divisionen: **marked, tilbudsproces og kalkulation**. Du leder en organisation med tre funktionschefer og en tilknyttet organisation på 15 kompetente kolleger.

Det er dit ansvar at **vælge de rigtige projekter, drive en stærk og disciplineret tilbudsproces og udarbejde konkurrencedygtige, robuste og eksekverbare kalkulationer**.

Du er den drivende kraft, der sikrer, at marked, tilbud og kalkulation fungerer som én samlet motor for vækst, kvalitet og lønsomhed. Du forbinder strategi, risikostyring, governance og teknisk/kommerciel forståelse.

Eksempler på konkrete ansvarsområder/opgaver:

- Sætte retning for **marked, tilbud og kalkulation**
- Sikre skarp **projektsелеktion og go/no-go-beslutninger**
- Drive en stærk og effektiv **tilbudsproces**
- Styrke **vinderstrategi, risikostyring og kommerciel positionering**
- Lede og udvikle **kalkulationsområdet**
- Sikre høj kvalitet i **prissætning, kalkulation og beslutningsgrundlag**
- Skabe sammenhæng mellem **marked, tilbud, kalkulation og drift**
- Etablere en datadrevet tilgang til **benchmarking og erfaringsopsamling**
- Sikre, at virksomheden byder på og vinder de **rigtige projekter**

Vejen til succes i dette job er erfaring fra en rolle, hvor du har haft et reelt ansvar for **komplekse tilbud, kommerciel styring, kalkulationsnære beslutninger og tværgående ledelse**.

Du har sandsynligvis erfaring fra større entreprenørvirksomheder, tekniske projektvirksomheder, offshore/vind, energi, EPC, industrial projects eller beslægtede miljøer, hvor projekterne er store, kontrakttunge og risikofyldte.

Vi forventer, at du:

- Har solid erfaring med tilbud, udbud og forhandlinger
- Har stærk kommerciel forståelse og beslutningskraft
- Har solid erfaring med ledelse gennem ledere
- Er meget kompetent i risikostyring, prisstrategi og kontraktforhold
- Bruger governance og struktur i tilbudsarbejdet
- Er analytisk stærk og vant til at arbejde databaseret
- Omsætter data og benchmarks til handling
- Har en relevant videregående uddannelse
- Kommunikerer flydende i skrift og tale på dansk og engelsk

Som person fremstår du med høj troværdighed, professionel tyngde og naturlig gennemslagskraft. Du samler stærke faglige miljøer, står fast i svære prioriteringer og skaber samtidig følgeskab hos både specialister, ledere og topledelse.

Du har et stærkt kommercielt mindset og ved, at det er det kommercielt stærke tilbud, der både kan vindes, leveres og tjenes penge på.

Jobbet er for dig, der kan sætte et markant aftryk i en tung lederrolle med stor strategisk og operationel indflydelse.

Ansøgning

Søg stillingen som **Head of Commercial & Tendering** via linket i annoncen. Har du behov for yderligere information, kan du **kontakte Morten Anker Blirup fra Humain på +45 40258221**. Alle ansøgninger behandles med fuld fortrolighed og diskretion.

Følg Humain på [LinkedIn](#) for andre spændende jobmuligheder.

Om virksomheden

Vores klient er en landsdækkende førende virksomhed, der leverer og servicere løsninger for nogle af de største virksomheder/koncerner i Danmark. Det er en økonomisk solid virksomhed, der

med et strategisk fokus leverer højkvalitetsløsninger. Du bliver en del af en division, som arbejder med store og komplekse projekter. Projekterne har en international og mangfoldig kontekst med stort fokus på samfundsmæssige, miljømæssige og økonomiske resultater. Stillingen er for dig, der vil gøre en forskel og som søger karriereudvikling med fokus på den enkeltes karriere. Stillingen er placeret på hovedkontoret i Storkøbenhavn.